

Azienda di software ERP





Azienda di software ERP

Questa azienda di software ERP produce soluzioni software personalizzate per aziende esportatrici o nazionali di ogni dimensione. L'ERP aziendale serve a controllare l'ERP aziendale. L'ERP aziendale ti aiuta a scoprire il modello di business di maggior successo. Il software apporta metodi collaudati di organizzazione, pianificazione e monitoraggio alla tua azienda. Riduci i costi, aumenta la tua efficacia e opera con un controllo più consapevole con EERP.

Panoramica

Questa azienda di software ERP si distingue dal 1998 per la realizzazione di progetti in diversi ambiti, soprattutto nel settore tessile, e per lo sviluppo di software ERP presso il Parco Tecnologico Universitario.

- Grazie al suo team di esperti, l'azienda fornisce servizi di progettazione e installazione di prodotti di alta qualità.
- L'azienda continua ancora oggi a lavorare con i suoi primi clienti.
- Il suo principio fondamentale è stabilire un partenariato basato sulla fiducia con i propri clienti e contribuire alla loro crescita attraverso un lavoro efficiente e sistematico.
- L'azienda mira a crescere insieme ai propri clienti e a stabilire una partnership di successo.

Punti chiave

- Il reddito della società derivante dalle vendite di software Technopark è esente da imposte.
- Il software accreditato di tipo C nel programma di sviluppo delle esportazioni TURQUALITY del Ministero dell'Economia ha l'approvazione della società di consulenza.
- Le vendite sono possibili con programmi di sovvenzione fino al 50% con supporti. Il certificato di industriale dell'azienda, il certificato di produttore nazionale nazionale al 100% e i documenti di progetto del prodotto ad alta tecnologia (Technopark). Questi documenti rientrano tra i criteri necessari per ricevere il sostegno alle vendite nazionali. I programmatori di supporto sono aperti principalmente ai produttori di questo gruppo.
- La ripartizione dei ricavi è pari al 60% alle vendite di licenze e al 40% alla consulenza e sono posizionati come servizi. La licenza utente (fino a 1.000 capacità utente), l'ambito e le licenze dei pacchetti aggiuntivi (fino a 50 vendite continue di prodotti con più di una licenza del pacchetto di espansione) sono in espansione.
- Oltre alla Licenza d'Uso è pronta la vendita dell'infrastruttura in Licenze di Noleggio. Sistema Cloud dell'intera infrastruttura digitale dell'azienda. La virtualizzazione nelle tecnologie del modello di noleggio può essere utilizzata in modo rapido e sicuro per creare un browser Internet di grandi dimensioni sulle macchine degli utenti di EDS con cui è stato garantito il funzionamento dell'ERP.

Coordinamento e gestione di alto livello

Database integrato: l'ERP aziendale memorizza i dati relativi agli ordini, ai costi, alle materie prime, alla pianificazione e alla produzione in una struttura relazionale dettagliata.

GROSS REVENUE

TBA

EBITDA

TBA

BUSINESS TYPE

SAAS

COUNTRY

Turchia

BUSINESS ID

L#20240675

Modeling "New Business": prima dell'implementazione, viene studiato il processo aziendale dell'azienda e vengono identificati i metodi migliori.

Organizzazione del lavoro: la direzione lavora con la distribuzione dei compiti che desidera.

Ispezione laterale: esiste un flusso di informazioni rapido e accurato sia tra i livelli manageriali che tra i dipartimenti e le unità.

Pianificazione e Monitoraggio dei Processi: l'ERP aziendale pianifica automaticamente i processi e autorizza gli utenti per ogni ordine, notificando ritardi e altre problematiche.

Gestione di prodotti e ordini

La sostenibilità di un'azienda dipende in larga misura dalla gestione efficace delle relazioni con i clienti. Oltre ad offrire un servizio rapido e accurato a costi accettabili, un ERP aziendale dimostra la propria esperienza e competenza aziendale. Questo è possibile solo con una potente gestione degli ordini. Fornisce la conversione digitale di tutti i dati di gestione degli ordini e fornisce al rappresentante del cliente il controllo assoluto sulla raccolta, i dettagli del campione, i requisiti tecnici dell'ordine e l'elenco dei prodotti e dei materiali.

- Cliente multiplo – Rapporto modello
- Stima rapida dei costi
- Archiviazione dettagliata degli ordini
- Controllo della revisione dell'importo dell'ordine
- Indicazioni tecniche e tabella delle misure con immagine incorporata
- Monitoraggio dei campioni
- Monitoraggio della produzione
- Archiviazione integrata
- Monitoraggio delle materie prime
- Controllo di qualità

Gestione dei processi

Le attività di pianificazione di un'azienda consentono il miglior utilizzo delle risorse, riducono i costi e prevengono ritardi nell'evasione degli ordini.

Pre-pianificazione automatica

Piano di produzione

Avvisi di emergenza di gestione

Pianificazione dei materiali

Acquisto e gestione dell'inventario La pianificazione dei fabbisogni di materie prime, la fornitura e le operazioni di stoccaggio rappresentano le parti più costose dei costi di produzione. Errori in questi processi possono causare gravi sprechi e ritardi nella produzione.

L'ERP aziendale consente di generare calcoli dei costi rapidi e senza errori fornendo moduli di stima dei costi progettati specificamente per i processi aziendali.

L'ERP aziendale sistematizza l'ERP di pianificazione dei fabbisogni, fornitura e stoccaggio utilizzando strutture di codifica delle scorte specifiche dell'azienda.

L'ERP aziendale, offre comodità attraverso potenti strumenti automatizzati, la cui progettazione è supportata da anni di know-how ed esperienza nella fornitura tessile dell'azienda.

Controllo dei costi

Indipendentemente dalle dimensioni di un'azienda, una questione fondamentale è la stima accurata e il monitoraggio dei costi. L'aumento della varietà di prodotti e processi fa sì che le voci di controllo dei costi ammontino a migliaia.

Gestione della produzione

Alta qualità, basso costo e produzione tempestiva sono l'obiettivo primario di tutte le organizzazioni manifatturiere. Queste condizioni possono essere soddisfatte solo con una costante formazione, controllo e sviluppo proattivo delle unità produttive. Questo tipo di progresso richiede un sistema informativo integrato per le unità produttive.

- Previsione basata sullo studio
- Programmazione avanzata della produzione
- Gestione sala taglio

Gestione affari finanziari

La gestione degli affari finanziari include i moduli che recuperano, integrano e registrano ufficialmente i dati da altri moduli. Il modulo Affari finanziari è composto dai sotto-moduli contanti, correnti, servizi bancari, azioni, fatturazione, assegni/obbligazioni, immobilizzazioni e contabilità dei costi.

Contanti

Inventario

Conti correnti

Assegno / Obbligazioni

Contabilità

Contabilità del Tesoro

Immobilizzazioni

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM